

Cuidando mis **FINANZAS**

TEMARIO:

- Uso correcto de un crédito
- ¿Cómo calcular mi presupuesto?
- ¿Cómo calcular mi capacidad de pago?
- Lideresa de mi negocio



¿QUÉ ES UN CRÉDITO?



Un crédito es cuando una persona o una entidad (como una microfinanciera) te presta dinero con el acuerdo de que lo devolverás más adelante, generalmente en partes (cuotas) y con un costo extra llamado interés.

EJEMPLO:

Carmen quiere comprar un triciclo para su negocio y cuesta \$10,000, pero no tiene ese dinero ahora.

Una **microfinanciera** le puede dar ese dinero (otorgarle un **crédito**), pero Carmen debe comprometerse a devolverlo poco a poco, por ejemplo \$1,250 cada mes durante un año. Además de devolver los \$10,000, también pagará un poco más como compensación por haber usado el dinero del banco: eso es el **interés**.



¿PARA QUÉ DEBO SOLICITAR UN CRÉDITO?

Solicitar un crédito es una decisión financiera que debe tomarse con cuidado. Es recomendable solicitar un crédito cuando se busca **invertir en algo** que puede **generar un beneficio a largo plazo**, como la compra de una vivienda, **la creación o ampliación de un negocio**, o la adquisición de bienes duraderos que mejoren la calidad de vida, como los estudios universitarios.



¿PARA QUÉ NO DEBO SOLICITAR UN CRÉDITO?

No es recomendable pedir un crédito para **gastos que no aportan valor a futuro**, como vacaciones, ropa, compras impulsivas o el pago de deudas anteriores, ya que esto puede generar un ciclo de endeudamiento difícil de manejar.

La clave está en usar el crédito como una **herramienta para crecer** y no como una solución para cubrir necesidades momentáneas.

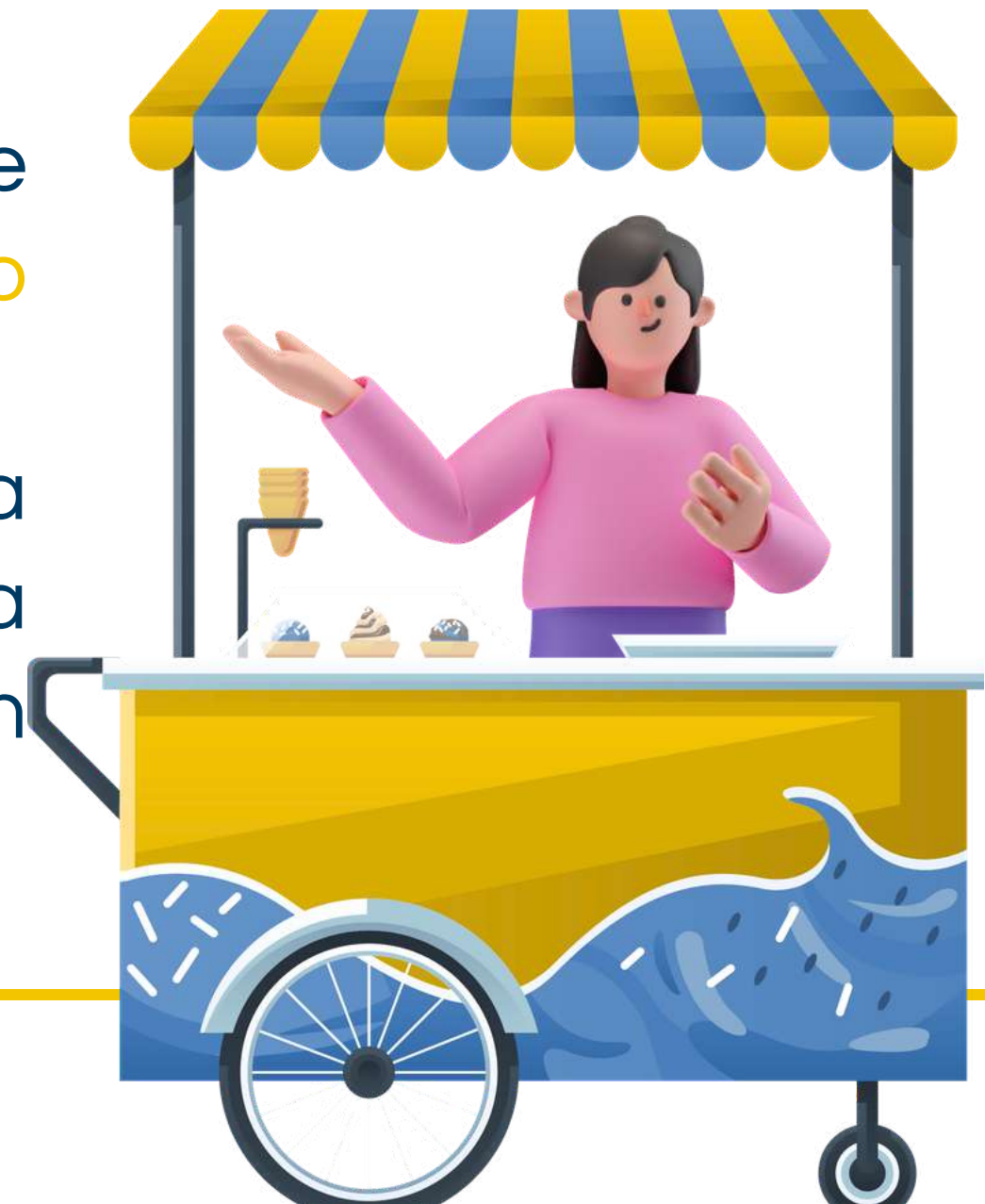


CASO PRÁCTICO: CARMEN

Carmen tiene un pequeño negocio de venta de helados en su barrio. Ha notado que si pudiera tener un triciclo con una caja para sus helados, podría llegar a más clientes y vender en diferentes lugares.

El triciclo cuesta \$10,000, pero Carmen solo tiene \$2,000 ahorrados. Por eso, decide solicitar un **crédito a una microfinanciera** por los \$8,000 que le faltan.

Con el crédito, Carmen compra el triciclo, empieza a vender más helados y gana más dinero. Luego, cada mes, paga una parte del dinero prestado más un pequeño interés hasta terminar de pagarlo todo.



¿QUÉ ES UN PRESUPUESTO?

Presupuesto es una herramienta que nos ayuda a planificar nuestros ingresos y gastos.

Para poder calcularlo necesitamos conocer nuestros ingresos y gastos históricos, al menos de los últimos tres meses.



¿Cómo calcular mi presupuesto?

Ingresos

Es el dinero que ingresa a nuestro negocio (ventas diarias)



Gastos

Fijos:

Son aquellos gastos que no cambian, como la renta de un local, sueldos y servicios públicos.



Variables:

Son aquellos que fluctúan según las ventas, como la compra de mercancías y materiales.



EJEMPLO DE PRESUPUESTO

El mes pasado se tuvo una venta total de \$8,000, pero para conseguirla fue necesario comprar insumos, gastando \$3,000. Además, se pagó servicios de luz, agua y renta, gastando \$1,000. Finalmente, se considera un sueldo de \$2,000.

+	Gastos fijos
	\$3,000
	Gastos variables
	\$3,000
	Gastos totales
	\$6,000

PRESUPUESTO MENSUAL

-	Ingresos totales: \$8,000
	Gastos totales: \$6,000
	Ganancia esperada: \$2,000

CASO PRÁCTICO: CARMEN Y SU PRESUPUESTO

Carmen desea conocer sus ganancias esperadas del mes, ayúdale a realizar su presupuesto mensual.

El mes pasado tuvo una venta total de **\$10,000**, pero para conseguirla tuvo que comprar sus insumos, gastando **\$5,000**.

Además, pago sus servicios de luz, agua y renta, gastando **\$2,000**.

Finalmente, se consideró un sueldo de **\$1,000**.



CASO PRÁCTICO: CARMEN Y SU PRESUPUESTO

Ingresos mensuales

\$10,000

Gastos fijos

\$3,000

Gastos variables

\$5,000

PRESUPUESTO MENSUAL

Ingresos totales: \$10,000

 Gastos totales: \$8,000

 Ganancia esperada: **\$2,000**

Servicios	+	\$2,000
Sueldos		\$1,000
Gastos fijos:		\$3,000

Gastos fijos	+	\$3,000
Gastos variables		\$5,000
Gastos totales:		\$8,000

¿QUÉ ES LA CAPACIDAD DE PAGO?

La capacidad de pago es la cantidad de dinero que puedes destinar mensualmente al pago de tus deudas, considerando tus ingresos y gastos regulares.



¿CÓMO CALCULAR MI CAPACIDAD DE PAGO?



- 1.- Identifica tus ingresos mensuales (venta de productos o servicios, o cualquier fuente de ingreso regular).
- 2.- Lista todos tus gastos mensuales para operar tu negocio (materia prima, transporte, servicios básicos y otros gastos).

EJEMPLO DE CAPACIDAD DE PAGO:

Se obtiene un ingreso mensual de \$10,000 en ventas, pero para conseguirla se tuvo que comprar insumos, pagando \$5,000 de todos los gastos mensuales. Además, se debe considerar \$2,000 de un abono crediticio.



Ingreso mensual	\$10,000
Gasto mensual	\$5,000
Excedente mensual:	\$5,000

Excedente mensual	\$5,000
Deuda mensual	\$2,000
Capacidad de Pago:	\$3,000

CASO PRÁCTICO: CARMEN Y SU CAPACIDAD DE PAGO



Carmen obtuvo un ingreso mensual de \$8,000 en ventas, pero para conseguirla tuvo que comprar insumos y pagar todos sus gastos. Carmen gastó mensualmente \$4,000. Pero ella debe pagar \$1,000 de un abono al banco por un crédito que solicitó, ¿Cuál es la capacidad de pago de Carmen?

CASO PRÁCTICO: CARMEN Y SU CAPACIDAD DE PAGO

Ingreso mensual	\$8,000
Gasto mensual	\$4,000
Excedente mensual:	\$4,000



Excedente mensual	\$4,000
Deuda mensual	\$1,000
Capacidad de Pago:	\$3,000

¿DÓNDE LLEVAR MIS FINANZAS?



Calendario



Libreta



Apps móviles



Excel



¿CÓMO ME CONVIERTO EN LIDERESA?



Convertirse en una líder exitosa siendo mujer requiere una combinación de autoconfianza, habilidades de liderazgo, resiliencia y apoyo.

Aunque los desafíos para las mujeres pueden ser diferentes en ciertos contextos, hay muchas maneras de desarrollar tu liderazgo.

¿CÓMO ME CONVIERTO EN LIDERESA?

- Tener comunicación asertiva
- Reconocer la labor con propósito
- Valor lo que hago y tengo
- Ser visionarias



EL PAPEL DE LA MUJER EMPRENDEDORA



Eres una fuente de inspiración que está trazando su propio camino hacia el cambio y el empoderamiento. No solo lideras un negocio, sino que estás construyendo un legado de determinación, resiliencia y valentía.

Tu éxito no tiene límites, porque tu pasión y visión son más fuertes que cualquier desafío.

RECONÓCETE



Toma un minuto de tu tiempo y piensa en todo lo que has conseguido, valora tu esfuerzo y reconoce la labor que haces.

La labor es importante, pero aún más lo es la mujer valiente que consigue todo lo que se propone.

CARMEN LIDERESA

-Hola, soy Carmen y soy lideresa de mi negocio. Desde muy pequeña soñaba con tener uno; sin embargo, las dificultades llegaron a mí solo por el hecho de ser mujer.

Hoy soy madre y emprendedora. Gracias a la capacitación “Cuido mis finanzas”, he logrado potenciar mi negocio.

Además, con la ayuda de un crédito pude comprar las herramientas de trabajo que necesitaba. Ahora tengo más ventas y nuevos clientes. Estoy orgullosa de mí misma y de todo lo que he conseguido.



***Ya conoces la historia de
Carmen, ahora empieza la***

TUYA...



iGracias!