



AVANZANDO HACIA MI CRÉDITO IDEAL





ANTECEDENTES

Avanza Sólido nace en **2011** como una **microfinanciera de impacto social** en respuesta a la **falta de servicios financieros** formales en comunidades rurales y zonas urbanas **marginadas** del sur de México.



Constituida como una SOFOM ENR por **tres empresarios Chiapanecos**, comprometidos con el Desarrollo Social.

Desde **Tuxtla Gutiérrez**, Chiapas, Avanza Sólido ha expandido su presencia regional, trabajando en red con actores sociales y públicos.



Con más de una década de experiencia, demuestra que el **financiamiento responsable** bien gestionado puede ser una **herramienta poderosa** para combatir la **pobreza**, reducir **desigualdades** y generar **oportunidades** duraderas.

¿QUÉ ES UN CRÉDITO?

Un crédito es cuando una persona o una entidad (como una microfinanciera) te presta dinero con el acuerdo de que lo devolverás más adelante, generalmente en partes (cuotas) y con un costo extra llamado interés.

Es importante, por lo tanto, tener en cuenta los siguientes elementos:



Tasa de interés:

Costo monetario adicional que se suma al importe prestado y que el deudor deberá pagar junto a la deuda.



Plazo:

Espacio de tiempo en el que el deudor se compromete a haber realizado el pago de la totalidad de la deuda, incluyendo los intereses.



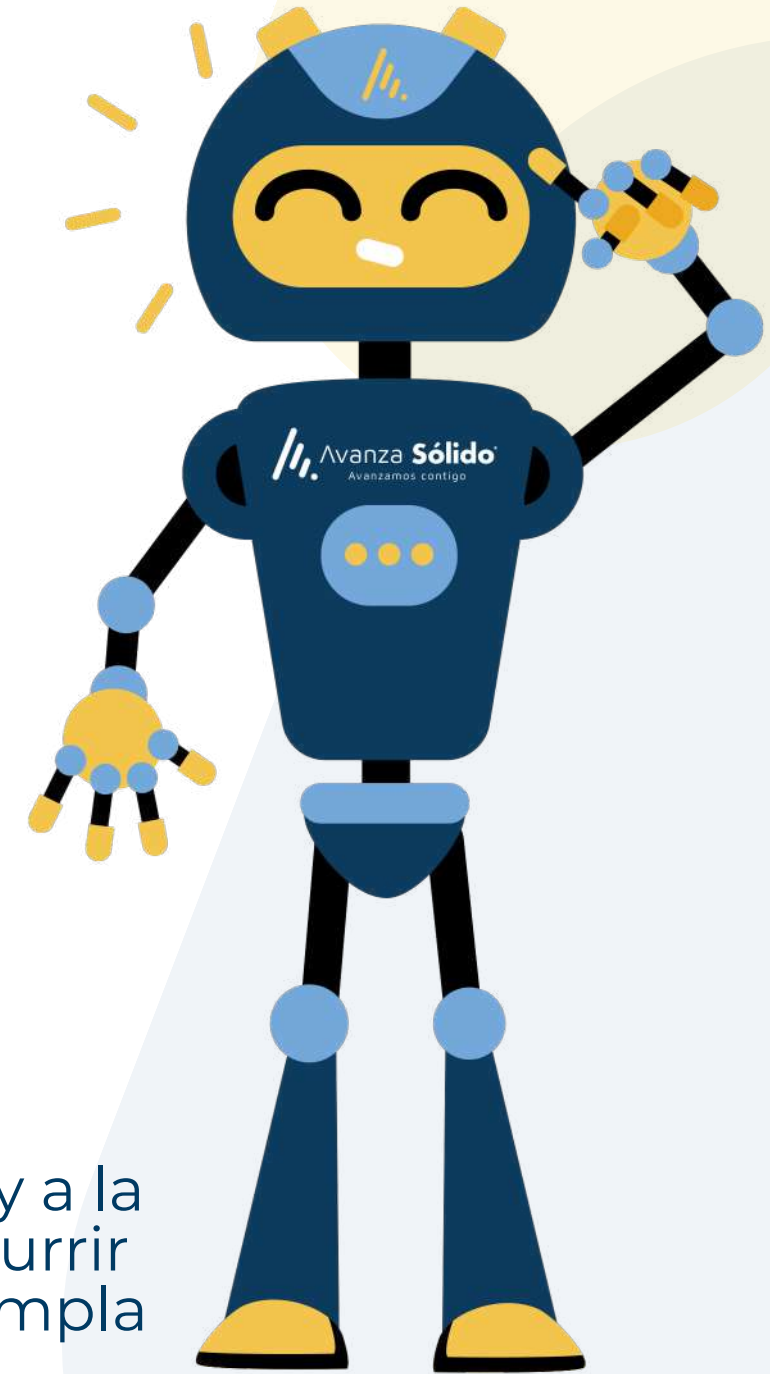
Cuotas:

Valor periódico (mensual, bimestral o trimestral) en el que se deberá ir pagando la deuda.



Garantía:

Elemento que certifica la solvencia del consumidor y a la que el acreedor puede recurrir en caso de que este no cumpla con sus obligaciones.



¿CUÁNDO ES CONVENIENTE SOLICITAR UN CRÉDITO?

Expandir tu negocio:

Abrir un local físico o una nueva sucursal para estar más cerca de tus clientes.



Contratar más personal:

Incorporar más personal para mejorar la atención o responder al crecimiento y la demanda del negocio.



Incrementar tu inventario:

Contar con capital adicional para mantener existencias suficientes y atender la demanda de tus clientes.



Incorporar un nuevo producto:

Invertir en el desarrollo de un producto o servicio adicional sin comprometer las ganancias de tu negocio.



TIPOS DE PRODUCTOS CREDITICIOS

Son las diferentes formas en que las entidades financieras otorgan préstamos, adaptados a distintas necesidades. Cada uno varía en monto, plazo, tasa de interés y garantía.

En **Avanza Sólido** ofrecemos los siguientes servicios financieros diseñados específicamente para adaptarse a las **necesidades reales**:

PRODUCTOS FINANCIEROS DE AVANZA SÓLIDO:



TIPOS DE INTERÉS CREDITICIO

Saber cuánto interés se cobra y cuánto aumentará el monto que debes pagar es clave para cuidar tus finanzas y evitar el sobreendeudamiento.

Interés fijo

Es una tasa de interés que **no cambia** durante todo el plazo del crédito. Esto significa que siempre pagarás la misma tasa y tus pagos se mantienen estables.

EJEMPLO:

Solicitas un crédito de \$10,000 con una tasa fija del 12% anual.

Aunque pase el tiempo o cambien las condiciones del mercado, la tasa y el monto de **tus pagos no se modifican**.

VS

Interés variable

Es una tasa de interés que puede **subir o bajar** durante el plazo del crédito, ya que depende de un indicador externo (como la tasa de referencia).

EJEMPLO:

Solicitas un crédito de \$10,000 con una tasa variable ligada a la tasa de referencia. Si la tasa de referencia sube, **tus intereses aumentan**.

CONOCIENDO MI NIVEL DE CRÉDITO: **CAPACIDAD DE PAGO**

La capacidad de pago es la cantidad de dinero que puedes destinar **MENSUAL** al **pago de tus deudas**, considerando tus ingresos y gastos regulares.

Conocerla te permitirá evitar el **sobreendeudamiento**.



¿CÓMO SE CALCULA?

INGRESOS DEL NEGOCIO - **GASTOS DEL NEGOCIO** = **CAPACIDAD DE PAGO**

EJEMPLO DE:

CAPACIDAD DE PAGO



Ventas del negocio	
Ventas del negocio	\$ 15,000
TOTAL	\$ 15,000

Gastos del negocio	
Compras	\$ 4,000
Renta del local	\$ 1,000
Agua	\$ 100
Luz	\$ 200
Internet y telefonía	\$ 300
Transporte	\$ 500
Limpieza	\$ 300
Publicidad	\$ 700
Sueldo	\$ 4,000
Otros	\$ 500
TOTAL	\$11,600

EJEMPLO DE: CAPACIDAD DE PAGO

Ventas del negocio \$15, 000

Gastos del negocio \$11,600

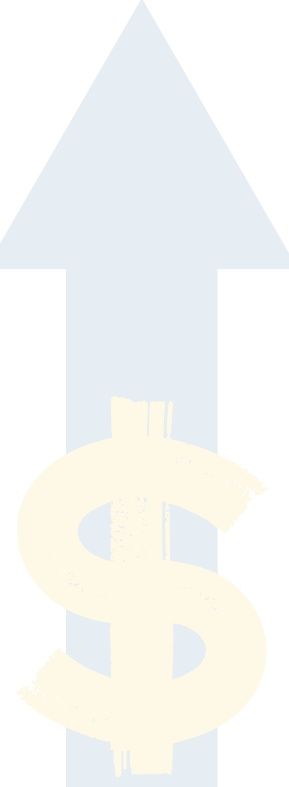
\$15,000
VENTAS DEL NEGOCIO

—

\$11,600
GASTOS DEL NEGOCIO

=

\$3,400
CAPACIDAD DE
PAGO MENSUAL



¿Por qué acceder a un **crédito ASO**?



Interés:
Del **3.5% al 5%**

Tasa de **interés FIJA**

Pagos:
Semanales o quincenales

Montos:
De **\$3,000 a \$200,000**

Plazos:
De **4 hasta 36 meses**

No cobramos
comisión por
apertura

Acceso a beneficios **NO financieros**

Requisitos para el **acceso a un crédito**

CREDIAVANZA INDIVIDUAL Y GRUPAL:

- ✓ Tener un **negocio** con un año de antigüedad
- ✓ Llevar un **control financiero**
- ✓ Contar con una **cuenta bancaria** personal
- ✓ Tener un buen **historial crediticio**
- ✓ Garantía líquida: del **5 al 10%** del crédito aprobado.
- ✓ Documentos personales: **INE, CURP Y COMPROBANTE DE DOMICILIO.**
- ✓ 3 a 10 **Integrantes (CrediAvanza grupal)**



PROYECCIÓN DE PAGOS CREDIAVANZA INDIVIDUAL

Crédito otorgado
(en relación a la
capacidad de pago):

\$5,000



¿Cuánto pagaré cada **semana**?

Interés mensual
fijo de:

4.31%



Plazo de pagos:

**16 semanas
(4 meses)**

¿Cuánto pagaré en **total**?



EJEMPLO: PROYECCIÓN DE PAGOS

Ejercicio:

- Si yo solicito: **\$5,000**
- En un plazo: **16 semanas**
- Con interés mensual de: **4.31%**

1 CONOCE EL INTERÉS SEMANAL

Interés mensual de: **4.31%**

$$\text{Mensual: } 4.31\% \div 4 \text{ (semanas que tiene un mes)} = 1.08\% \text{ Interés semanal}$$

2 CALCULA EL INTERÉS

$$\begin{array}{l} \text{Interés} \\ \text{semanal} \\ 1.08\% \end{array} \times \begin{array}{l} \text{Crédito} \\ \text{otorgado} \\ \$5,000 \end{array} \div \begin{array}{l} \text{Porcentaje que} \\ \text{representa el crédito} \\ 100\% \end{array} = \begin{array}{l} \$54 \\ \text{Cantidad de} \\ \text{interés} \\ \text{semanal} \end{array} \rightarrow \begin{array}{l} \$5,000 = 100\% \\ \$54 = 1.08\% \end{array}$$

3 CALCULA EL PAGO SEMANAL

$$\begin{array}{l} \text{Crédito} \\ \text{otorgado} \\ \$5,000 \end{array} \div \begin{array}{l} \text{Plazo a pagar} \\ \text{el crédito} \\ 16 \text{ semanas} \end{array} = \begin{array}{l} \$312.5 \\ \text{Cantidad de} \\ \text{pago sin interés} \end{array} + \begin{array}{l} \$54 \\ \text{Interés} \\ \text{semanal} \end{array} = \begin{array}{l} \$366.50 \\ \text{Pago semanal} \end{array}$$

EJEMPLO: PROYECCIÓN DE PAGOS

¿Cuánto pagaré cada **semana**?

\$366.50
Pago semanal

En Avanza Sólido, tu garantía inicial la puedes utilizar para pagar tu **último pago**

¿Cuánto pagaré en **total**?

\$366.50
Pago semanal

X

Plazo a pagar
el crédito
16 semanas

=

\$5,864
Pago total



¿PODRÉ PAGAR MI CRÉDITO?

\$3,400

Capacidad de
pago mensual

/

4

(semanas que
tiene un mes)

=

\$850

Capacidad de
pago semanal

MI PAGO SEMANAL:

\$366.50



Proceso de crédito con **ASO:** **CREDIAVANZA INDIVIDUAL**

Recepción de solicitud:

- Evaluar el historial de crédito
- Conocer el interés de crédito de la clientela
- Evaluación socioeconómica (conocer su capacidad de pago)

Validación de solicitud:

- Recepción de la documentación
- Visita al negocio
- Autorización o propuesta de monto, plazos y tasa de interés por parte del comité de crédito

Desembolso de crédito:

- Validación de propuesta
- Tabla de amortización (proyección de pagos)
- Definición de acuerdos finales
- Firma de contrato
- Desembolso de crédito



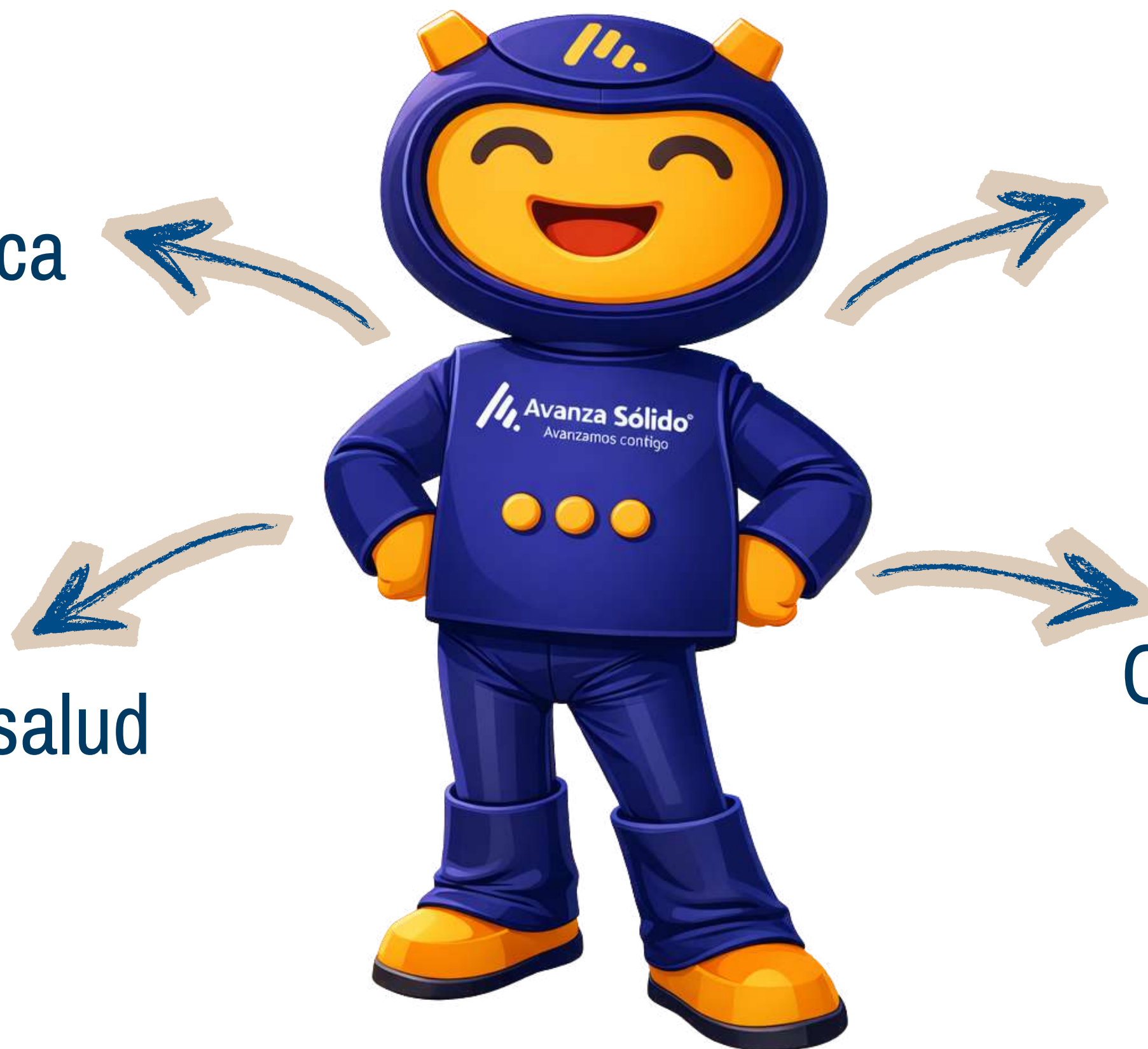
Beneficios si eres cliente de **ASO**:

Orientación
médica telefónica

Herramientas
digitales

Jornadas de salud

Capacitaciones





¡Gracias!

